



Rodolpho de Aragão e Ramirez

Executivo de Marketing Digital

Mais de 20 anos de experiência em marketing digital.

Participação em mais de 150 projetos e campanhas de marketing digital para clientes como Unilever, Unicef, ShopBack, Gallo, Boehringer, HP, Ticket Accor, BNP Paribas, C&A, Riachuelo, Ferrero, entre outros.

experiência



Pixel Comunicação Digital

diretor

set/2005 - atual

- Mais de 100 projetos desenvolvidos desde 2005.
- Profundo conhecimento em Marketing Digital, considerado especialista no assunto pela plataforma LinkedIn.
- Atuação em todas as etapas de campanhas digitais: desde a concepção à fidelização.
- Habilidade de dialogar e integrar pessoas de áreas distintas como: negócios, marketing, logística e programação, garantindo o sucesso dos projetos.
- Principais clientes: Unilever, Unicef, Gallo, Boehringer, Schahin, Abril, Riachuelo.
- Responsável pelo desenvolvimento da ferramenta ShopBack, destinada a e-commerce, de recuperação de carrinhos de compra abandonados. Empresa vendida para a Linx em 2018.
- Responsável pela implementação do e-commerce da LoMo, empresa que comercializa móveis. Projeto a ser concluído em 2019.

8 LinkedIn recomendações para esta posição, incluindo:

Christian Kellner Haak

Marketing Manager at Sundown Bicycles and Motorcycles

"Rodolpho joins excellent skills. Besides the deep knowledge of the his work area, the professionalism and commitment, he interacts very well with all the company team and he always has good ideas to implement. Always ready to help, Rodolpho is very dependable, an achiever, and still a good friend."

November 11, 2011, Christian was Rodolpho's client

Everson Stabenow Siqueira

Web & App Development

"One of the most decided and straight to the point person I've worked for.

A few years ago, Rodolpho hired me for a series of freelance Flash/AS jobs on his agency. It was a very productive relationship: Rodolpho met me just once, and from that point on we worked just at distance on several projects. He knows what he is looking for, express "crystal clear" what is important - and yet is flexible to give a lot of space for contributions or different approaches on reaching the goals. If everyone were like him, we all would have more time to enjoy life :)"

January 29, 2010, Everson Stabenow was with another company when working with Rodolpho



141 worldwide (WPP)

mar/2004 - ago/2005

interactive manager

- Head do departamento de Marketing Digital. Responsável por todos os projetos de marketing digital da agência (que também faz *offline*). Gestão de fornecedores, equipe e budget.
- Principais clientes: Ferrero (TicTac, Ferrero Rocher), Campari do Brasil (Campari, Jägermeister, Skyy Vodka), LG (eletrônicos) e C&A.

3 LinkedIn recomendações para esta posição, incluindo:

Fabio Kuchkarian

Relationship Manager at AlphaVille Urbanismo

"Rodolpho is a very team oriented, loyal and focused on customers' needs and company's results. He was able to produce consistent results. I recommend him!"

April 28, 2009, Fabio was Rodolpho's client



AG2 (Publicis)

mar/1999 - ago/2001

gerente de contas

- Primeiro funcionário de empresa gaúcha em São Paulo. A empresa cresceu, teve mais de 200 funcionários e foi vendida para grupo internacional.
- Novos negócios e gestão de contas.
- Principais clientes: F/Nasca Saatchi & Saatchi, DM9DDB, Lloyds Bank, BankBoston.

2 LinkedIn recomendações para esta posição: verifique em [linkedin.com/in/rodolpho](https://www.linkedin.com/in/rodolpho).

educação

mba



▶ 2007: **MBA**, 400h.
Fundação Getúlio Vargas, FGV.

pós-graduação



▶ 2004: **Gestão de Projetos**, 180h.
Fundação Vanzolini - Poli, USP.

graduação



▶ 2002: **Arquitetura e Urbanismo**.
FAU-USP.

intercambista
na Dinamarca



▶ 1992: **Rotary Youth Exchange** Program, 1 ano.
High School em Hillerod, Dinamarca

idiomas

Português ▶ proficiência nativa
Inglês ▶ fluente ▶ IELTS: 7,0
Espanhol ▶ intermediário
Dinamarquês ▶ intermediário

competências

Marketing		Management	
Online	Offline	Project Management	Entrepreneurship
advertising	advertising	time management	team building
SEO	PR	cost management	marketing
mkt tools	events	quality management	business planning
metrics	e outras. pergunte-me	risk management	sales management
influencers		procurement	

sobre

Empreendedor, criativo, determinado, confiável. Fast learner, multi-tarefa. Apaixonado por bikes, pai orgulhoso de 2 crianças e 5 bicicletas. Adoro café! Convide-me para um café e poderemos conversar melhor sobre minha experiência e como ela pode ajudar a sua empresa.

LinkedIn [linkedin.com/in/rodolpho](https://www.linkedin.com/in/rodolpho)

informações pessoais



Rua Vitor Dubugras, 44
Vila Mariana - São Paulo



(11) 98964-6757



rodolpho@ramirez.com.br



04-maio-1974